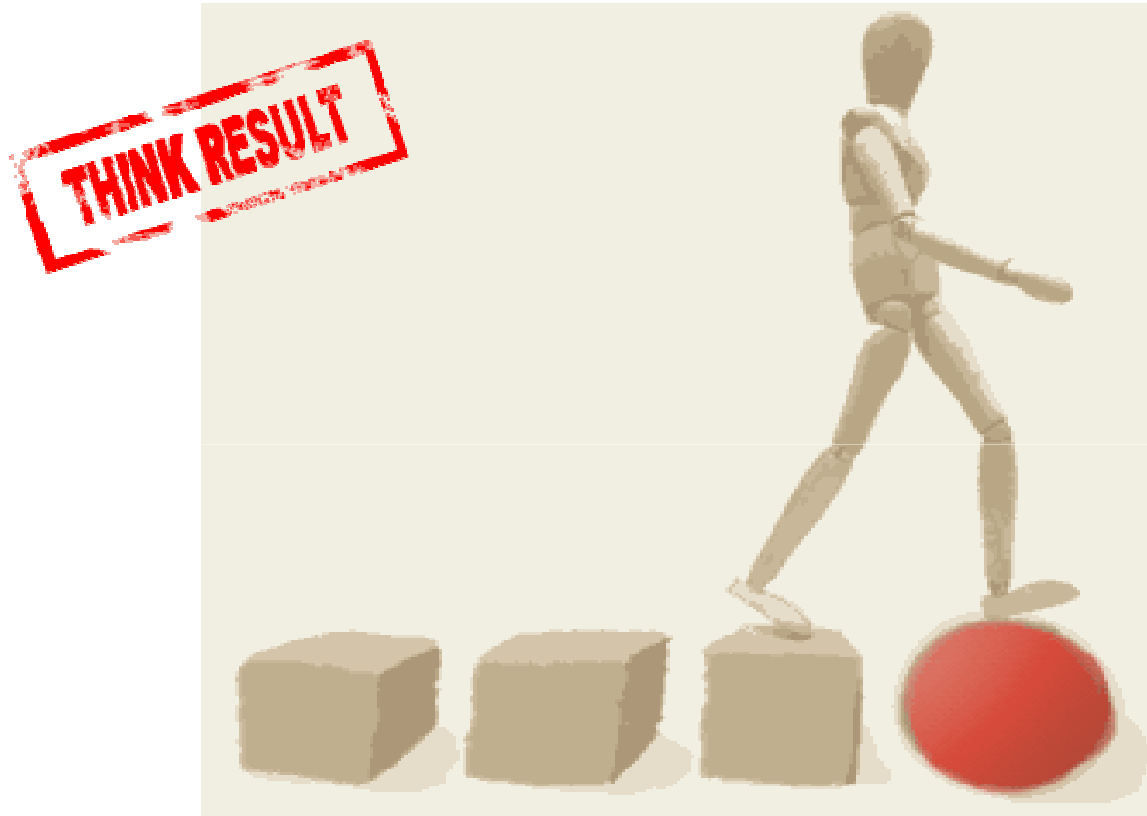


Menschenkenntnis & Kommunikation im Team



Winner/s Edge (Schweiz) AG

Wettingen / Köln / Mailand

Tel.: +41 (0)56 437 16 62; Fax: +41 (0)56 427 48 87

www.winners-edge.ch - winners@winners-edge.ch

Ziel und Aufgabe

Wenn es Ihre Zielsetzung ist,

- die Zusammenarbeit innerhalb der Geschäftsleitung und in den Teams zu verbessern,
- eine Standort-Analyse der Teams anhand Persönlichkeits-Analysen zu erstellen,
- die Mitarbeiter auf die unterschiedlichen Menschentypen sowie kulturelle Aspekte zu sensibilisieren,
- die Beziehungs-Kompetenz und Kommunikation untereinander zu fördern,
- oder durch Coaching der Mitarbeiter eine nachhaltige Verhaltensänderung und Team-Motivation zu ermöglichen,

dann haben wir eine Lösung für Sie!

Möglicher Lösungs-Ansatz

Die Idee ist es,

- ✓ ein zweitägiges Training „Menschenkenntnis & Beziehungs-Management“ durchzuführen
- ✓ das Gelernte sofort in die Praxis umzusetzen
- ✓ Veränderungen und Herausforderungen in Zukunft besser zu meistern
- ✓ nach dem ersten erfolgreich durchgeführten Training ein weiteres Training mit dem nächsten Team durchzuführen
- ✓ innerhalb Ihres Unternehmens ein einheitliches Verständnis für unterschiedliche Persönlichkeits-Typen zu etablieren sowie die Stärken und Talente der Mitarbeiter erfolgreich zu nutzen.



Das Vorgehen

Schritt 1: Standort-Analyse

- Jeder Teilnehmer macht als Trainings-Vorbereitung einen Success Insights Leadership-Check
- Die Analyse-Ergebnisse werden im Training persönlich abgegeben

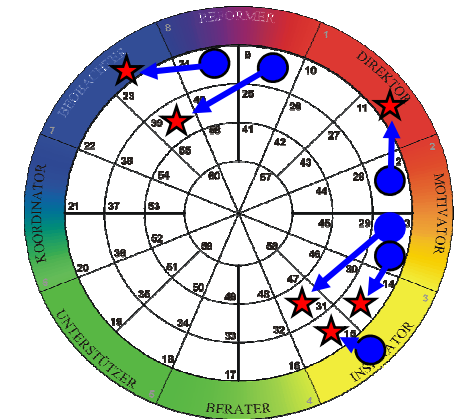
Schritt 2: Vorbereitung Abstimmung der Trainings-Inhalte

- Auswertung der Analysen, Erstellung des Team-Rades und der Detailauswertungen
- Definitive Abstimmung der Trainings-Themen, Trainings-Dauer sowie Übungen gemäss Agenda-Vorschlag
- Verschicken Analyse-Codes und der Agenda

Das Vorgehen

Schritt 3: Training Beziehungs-Kompetenz (2 Tage)

- Menschenkenntnis und Beziehungs-Management
- Ergebnis der persönlichen Analyse verstehen
- Eigene Stärken und Talente im Alltag einsetzen
- Wir als Team und die Nutzung unserer Potenziale
- Mitarbeiter und Gesprächspartner erkennen
- Umgang mit verschiedenen Persönlichkeits-Typen
- Unsere Kommunikation untereinander optimieren
- Förderung von Zusammenarbeit, Verständnis, Motivation und der Beziehungen im Team
- Interaktive Übungen als Praxis-Beispiele
- Besprechung aktueller Herausforderungen und Lösungs-Ansätze
- Persönliche Interpretations-Gespräche der Analysen



Winner/s Edge – die Resulter[®]-Company

„Winner's Edge“ bedeutet im Sport: **„Der Vorsprung des Siegers“**.

Die Firma Winner/s Edge gilt als renommierte Unternehmensberatung mit den Schwerpunkten Strategie, Führung, Verkauf, Change-Management und verpflichtet sich konsequent dem Grundsatz:

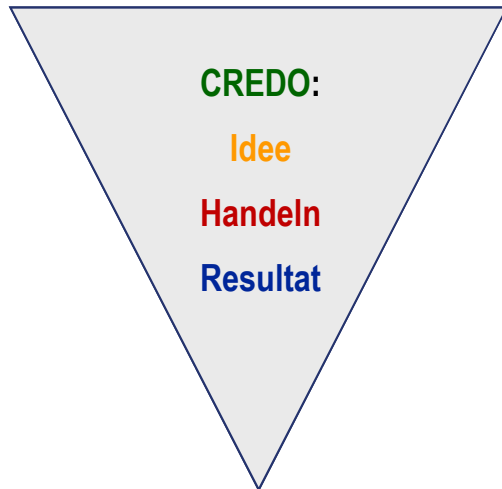


Resultate durch Vorsprung:

Idee => Handeln => Ergebnis

**Wir unterstützen unsere Kunden dabei,
ihren besonderen „Winning Edge“ zu finden und umzusetzen.**

Das Resulter[®]-Credo



Winner/s Edge ist 20 Jahre jung, wird von 15 internationalen Gesellschaftern geführt und verbindet mehr als 50 Resulter[®] zu einem schlagfertigen Leistungsteam.

Winner/s Edge setzt Resulter[®] ein, welche die Idee „Resulting“ via Erfahrung transportieren - keine Berater mit klugen, konzeptionellen Problembeschreibungen - keine Trainer mit dem Glück des Tagesapplaus' - keine Coaches die Ihnen vormachen, dass die Aufträge kommen, wenn die Prozesse laufen.

Bei Winner/s Edge sind Resulter[®] zielorientiert denkende und handelnde Akteure; keine einseitigen Berater, Trainer, Coaches.

Für uns zählt nur eins ... das Resultat! Dafür können Sie Resulter[®] einsetzen, Persönlichkeiten, welche mehr als 20 Jahre Führungs-Erfahrung repräsentieren.

Resulter-Team Winner/s Edge

Nutzen Sie die Expertise von erfahrenen Winner/s Edge Experten

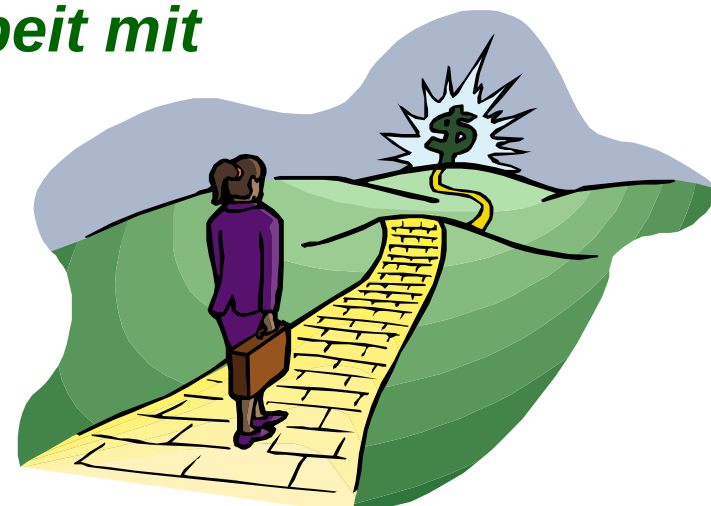


Das Vermögen Ihres Unternehmens ist das,
was Ihre Mitarbeiter „vermögen“!

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



*Wir freuen uns auf die
Zusammenarbeit mit
Ihnen!*



Winner/s Edge (Schweiz) AG

Postfach 435, 5430 Wettingen 1

Tel.: +41 (0)56 437 16 62; Fax: +41 (0)56 427 48 87

www.winners-edge.ch - winners@winners-edge.ch